

Kaufmännische Niederlassungsleitung m/w/d

Stellenangebote von SPIE Germany Switzerland Austria

ÜBER SPIE

Bonjour, Servus, Grüezi und Hallo, wir sind SPIE Germany Switzerland Austria. Wir – das sind 20.000 Technikbegeisterte an 750 Standorten in Deutschland, der Schweiz, Österreich und darüber hinaus, die sich gemeinsam mit unseren Kunden für eine klimafreundliche und digitale Zukunft stark machen. Mit unserer umfassenden Expertise und Begeisterung für technische Dienstleistungen geben wir das Beste für unsere Kunden – jeden Tag, in jedem Projekt.

SPIE Germany Switzerland Austria ist eine Unternehmenseinheit der SPIE Gruppe, dem unabhängigen europäischen Marktführer für multitechnische Dienstleistungen in den Bereichen Energie und Kommunikation.

Gemeinsam mit Deinem Team realisierst Du Neubau- und Modernisierungsprojekte von Freileitungsmasten im Hoch- und Höchstspannungsbereich bis 380 kV und gestaltest mit unseren Kunden den Weg zur Erreichung der Klimaschutzziele. Du trägst dazu bei, die Energiewende erfolgreich zu meistern!

Als Spezialist für energietechnische Infrastruktur sucht die SPIE SAG GmbH für unseren Geschäftsbereich High Voltage / Transmission Lines Dich zum nächstmöglichen Zeitpunkt als

Kaufmännische Niederlassungsleitung m/w/d

für Projekte im Freileitungsbau

Einsatzort: Montabaur

Kennziffer: 2026-1531

Arbeitszeit: Vollzeit (unbefristet)

Unternehmen: SPIE SAG GmbH - Geschäftsbereich High Voltage

Aufgaben

- **Finanzexperte und Leidenschaft für das Business:** Die Verbindung von Finanz- und Managementkompetenz ermöglicht Dir, die wirtschaftliche Entwicklung unserer Niederlassung West aktiv mitzugestalten. Du verantwortest das Budgetmanagement, die Finanzplanung, das Reporting sowie die rollierenden Forecasts – mit dem Ziel, unsere finanziellen Ziele nachhaltig zu erreichen.
- **Strategie und Erfolgsberater:** Gemeinsam mit der technischen Niederlassungsleitung entwickelst Du die Strategie der Niederlassung weiter und gestaltest die Personal- und Investitionsplanung. Durch die enge Verzahnung mit dem Leiter Projektcontrolling und dem kaufmännischen Geschäftseinheitsleiter stellst Du den Austausch mit dem operativen Geschäft sicher und bringst gleichzeitig den übergreifenden Blick auf den Bereich Transmission Lines ein.
- **Gestalter für Innovation, Standards und Prozesse:** Du entwickelst die kaufmännischen Grundsätze für unsere Angebots- und Verhandlungsstrategien sowie unsere Kundenverträge kontinuierlich weiter. Dabei gestaltest Du kaufmännische Rahmenbedingungen, setzt auf Digitalisierung und innovative Ansätze und stärkst damit langfristige Kundenbeziehungen sowie die wirtschaftliche Position der Niederlassung.
- **Verbindung zum operativen Geschäft:** Als disziplinarische Führungskraft der kaufmännischen Funktionen der Niederlassung sowie des Leiters Projektcontrollings bist Du eng mit dem operativen kaufmännischen Projektgeschäft verbunden. Die daraus gewonnenen Erkenntnisse und Informationen nutzt Du als Impuls für die strategische Weiterentwicklung der Niederlassung und bringst sie in die übergeordnete kaufmännische Steuerung des Bereichs Transmission Lines ein.
- **Strategie mit Teamspirit:** Mit Technikaffinität, Innovationsgeist und einem Gespür für Digitalisierung verbindest Du die Anforderungen des operativen Geschäfts mit den Strukturen und Möglichkeiten unserer Unternehmensgruppe. Dabei verstehst Du Herausforderungen als Chance, nimmst die Mitarbeitenden vor Ort mit, schaffst Motivation und Teamgefühl und entwickelst gemeinsam mit ihnen die Niederlassung kontinuierlich weiter.

Profil

- **Fundierte Erfahrung und Führungskompetenz:** Durch Deine mehrjährige Berufs- und Führungserfahrung im Konzernumfeld / Unternehmensgruppe, bewegst Du Dich sicher an unterschiedlichen Schnittstellen und verstehst es, die Interessen von Niederlassung, Geschäftsbereichen und Unternehmensgruppe zusammenzubringen.
- **Kaufmännische Praxis mit Branchenverständnis:** Ein Studium der Betriebswirtschaftslehre, Wirtschaftswissenschaften oder des Wirtschaftsingenieurwesens oder eine vergleichbare Qualifikation bildet Deine fachliche Basis. Darüber hinaus bringst Du fundierte kaufmännische Praxiserfahrung aus der Energieinfrastruktur- / Baubranche und ein gutes Verständnis für die Abwicklung von Projekten mit. Percentage of Completion (PoC) ist für Dich also kein Fremdwort, sondern tägliches Geschäft.
- **Technikaffinität und Umsetzungsstärke:** Deine Begeisterung für Technik hilft Dir, kaufmännische Themen mit den Anforderungen des operativen Geschäfts zu verbinden und Lösungen auch vor Ort wirksam zu operationalisieren. Dabei scheust Du Dich nicht, rauszufahren, die Projekte und Mitarbeitenden persönlich kennenzulernen und mit diesem Wissen Lösungen zu entwickeln.
- **Digitaler und innovativer Gestalter:** Digitalisierung und innovative Ansätze begeistern Dich – und Du verstehst es, daraus konkrete Veränderungen zu entwickeln und wirkungsvoll umzusetzen. Gute Anwenderkenntnisse in SAP FI/CO/PS und IBM TM1 bringst Du idealerweise bereits mit.
- **Kommunikationsstark und offen für Neues:** Du kommunizierst auf Augenhöhe, gehst offen auf unterschiedliche Stakeholder zu und bringst Menschen für gemeinsame Ziele zusammen. Mit hoher Präsenz vor Ort, Motivation und Teamgeist schaffst Du es, Mitarbeitende mitzunehmen und gemeinsam nachhaltige Erfolge zu erzielen.

Wir bieten

- **Wachsende und innovative Unternehmensgruppe:** Werde Teil von SPIE und gestalte gemeinsam mit uns die Zukunft. Profitiere von einem nachhaltigen Geschäftsmodell, das Dir langfristige Sicherheit bietet.
- **Nachhaltigkeit und Umweltbewusstsein:** Stell Dir vor, wie Du Großprojekte der Energieinfrastruktur unterstützt und damit aktiv an der Gestaltung der Energiewende mitwirkst.
- **Entwicklungs- und Mentoring-Programme:** Bei uns werden Deine Ideen geschätzt und Innovation gefördert. Entwickle Dich gemeinsam mit uns in der SPIE-Akademie sowohl fachlich als auch persönlich weiter – denn Dein Wachstum ist unser Wachstum.
- **Freiraum für Ideen:** Flache Hierarchien im Geschäftsbereich bieten Dir Freiräume für eigene Ideen, innovative Lösungen und selbstständiges Arbeiten.
- **Kultur des Miteinanders:** In unseren Teams herrscht eine Kultur des Miteinanders und eine Kommunikation auf Augenhöhe. Das schafft eine Arbeitsumgebung, in der Du Dich wohlfühlst und Deine Leistung voll entfalten kannst.
- **Unbefristete Anstellung:** Wir möchten gemeinsam mit Dir die Zukunft gestalten – daher streben wir eine langfristige Zusammenarbeit an.
- **Attraktives Gehalt:** Du erhältst ein außertarifliches Gehalt mit festen und erfolgsabhängigen Bestandteilen.
- **30 Tage Urlaub:** Damit Du Dich erholen und neue Energie tanken kannst.
- **E-Fahrzeug als Firmenwagen:** Für Deine Tätigkeit stellen wir Dir ein E-Fahrzeug für geschäftliche **und** private Fahrten zur Verfügung.
- **Betriebliche Altersvorsorge:** Wir legen großen Wert auf Deine langfristige Absicherung und unterstützen Dich dabei mit bis zu 600 EUR Arbeitgeberzahlung pro Jahr.
- **Mitarbeiter-Aktienbeteiligungsprogramm:** Wir bieten Dir die Chance, direkt vom Erfolg unseres Unternehmens zu profitieren.
- **Prämie bis zu 2.550 €:** Bei erfolgreicher Einstellung über das Mitarbeitenden-Empfehlungsprogramm „Gute Leute kennen gute Leute“.
- **Firmenevents:** Werde Teil des Teams und erlebe unseren Teamgeist auf Events wie dem SPIE Football Challenge Cup oder dem Frauenlauf *La Parisienne* in Paris.
- **Corporate Benefits:** Profitiere von attraktiven Rabatten bei vielen Marken und Shops.

Kennziffer2026-1531

BezeichnungKaufmännische Niederlassungsleitung m/w/d

EinsatzortMontabaur

VertragsartUnbefristet, Vollzeit

Stelle zu besetzen zumnächstmöglichen Termin

Ansprechpartner

Leoni Goldbach



* SPIE Efficient Facilities GmbH,
SPIE SAG GmbH

