

Senior Sales Manager IT-Security

Stellenangebote von SPIE Germany Switzerland Austria

ÜBER SPIE

Bonjour, Servus, Grüezi und Hallo, wir sind SPIE Germany Switzerland Austria. Wir – das sind 20.000 Technikbegeisterte an 750 Standorten in Deutschland, der Schweiz, Österreich und darüber hinaus, die sich gemeinsam mit unseren Kunden für eine klimafreundliche und digitale Zukunft stark machen. Mit unserer umfassenden Expertise und Begeisterung für technische Dienstleistungen geben wir das Beste für unsere Kunden – jeden Tag, in jedem Projekt.

SPIE Germany Switzerland Austria ist eine Unternehmenseinheit der SPIE Gruppe, dem unabhängigen europäischen Marktführer für multitechnische Dienstleistungen in den Bereichen Energie und Kommunikation.

CYQUEO, ein Unternehmen der SPIE ICS Group, ist seit über 20 Jahren ein führender Managed Security Service Provider (MSSP) für ganzheitliche Cyber-Security-Lösungen. Unser Fokus: **Zero Trust, Cloud Security und moderne IT-Sicherheitsarchitekturen für Unternehmen jeder Größe.**

Unsere Vertriebsteams treiben Wachstum aktiv voran – mit Expertise, unternehmerischem Mindset und echter Leidenschaft für IT-Security

Für unseren Standort in **München** suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Senior Sales Manager IT-Security

Einsatzort: München

Kennziffer: 2026-0838

Arbeitszeit: Vollzeit (unbefristet)

Aufgaben

- Aufbau und Entwicklung eines eigenen **Kundenportfolios im Bereich Cyber Security / IT-Security** – von der **Leadgenerierung über die Pipeline-Steuerung bis zum Vertragsabschluss**
- Strategische Weiterentwicklung bestehender Accounts sowie Identifikation von **Cross-Selling- und Up-Selling-Potenzialen im Cyber-Security-Umfeld**
- Beratung von Kunden zu **modernen Cyber-Security- und IT-Security-Lösungen** (z. B. **Zero Trust, Managed Security Services (MSSP), Cloud Security**)
- Präsentation und Positionierung von **Cyber-Security-Lösungen auf C-Level- und Entscheider-Ebene**
- Steuerung des gesamten **Sales Cycles im B2B-Vertrieb (IT-Vertrieb / IT-Security Sales)**
- Enge Zusammenarbeit mit **Pre-Sales, IT-Security-Expert:innen, Herstellern und Distributoren**
- Repräsentation des Unternehmens auf **Messen, Events und in der Cyber-Security-Community**

Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, Studium oder vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Erfahrung im **Vertrieb von IT- oder Cyber-Security-Lösungen**
- Idealerweise Background im **IT-Dienstleistungsumfeld / MSSP / Systemhaus**
- Ausgeprägte Stärke in **Beratung, Verhandlung und Abschluss**
- Sicherer Umgang mit CRM-Systemen (z. B. Salesforce)
- Eigenständige, strukturierte Arbeitsweise und hoher Qualitätsanspruch
- Kommunikationsstärke, souveränes Auftreten und sehr gute Deutschkenntnisse (Englisch von Vorteil)

Wir bieten

- **Gestaltungsspielraum statt Micromanagement** – du verantwortest deinen Erfolg selbst
- Schnelle Entscheidungen und ein Umfeld, das auf **Vertrauen und Performance** setzt
- Modernes Büro in München mit Top-Anbindung sowie **Snacks & Drinks**
- **Flexibles Arbeiten & Homeoffice** für echte Work-Life-Balance
- Attraktives Vergütungspaket mit **ungedeckelter Provision**
- Unbefristeter Arbeitsvertrag und langfristige Perspektive
- Individuelle Weiterentwicklung durch **Trainings, Zertifizierungen & Mentoring**
- Direkter Austausch mit erfahrenen Cyber-Security-Expert:innen
- Mitarbeiterangebote für Sport, Shopping und regelmäßige Team-Events

Kennziffer 2026-0838

Bezeichnung Senior Sales Manager IT-Security

Einsatzort München

Vertragsart Unbefristet, Vollzeit

Stelle zu besetzen zum nächstmöglichen Termin

Ansprechpartner

Vanessa Mihajlov



* SPIE Efficient Facilities GmbH,
SPIE SAG GmbH

