

Junior Solution Sales Manager (m/w/d)

Stellenangebote von SPIE Germany Switzerland Austria

ÜBER SPIE

Bonjour, Servus, Grüezi und Hallo, wir sind SPIE Germany Switzerland Austria. Wir – das sind 20.000 Technikbegeisterte an 750 Standorten in Deutschland, der Schweiz, Österreich und darüber hinaus, die sich gemeinsam mit unseren Kunden für eine klimafreundliche und digitale Zukunft stark machen. Mit unserer umfassenden Expertise und Begeisterung für technische Dienstleistungen geben wir das Beste für unsere Kunden – jeden Tag, in jedem Projekt.

SPIE Germany Switzerland Austria ist eine Unternehmenseinheit der SPIE Gruppe, dem unabhängigen europäischen Marktführer für multitechnische Dienstleistungen in den Bereichen Energie und Kommunikation.

Wir suchen bundesweit im Geschäftsbereich ECS zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n (Junior) Solution Sales Manager (m/w/d)

Junior Solution Sales Manager (m/w/d)

Einsatzort: Leipzig

Kennziffer: 2025-0475

Arbeitszeit: Vollzeit (unbefristet)

Aufgaben

- Als Unterstützung für das Tendermanagement und die Solution Architekten trägst du zur Angebotskalkulation bei. Gemeinsam mit den Solution Architekten bereitest du technische Konzepte und Lösungspräsentationen vor.
- Im Portfoliobereich Data unterstützt du den Vertrieb und die Solution Architekten bei der Angebotseinholung und -erstellung. Dazu gehören Produkte aus den Bereichen Routing & Switching, WLAN, Security, Server, Storage und Virtualisierung.
- Du bist aktiv an Messeauftritten, Präsentationen und Kundenterminen beteiligt, um den Vertrieb bestmöglich zu unterstützen.
- Allgemeine organisatorische und administrative Tätigkeiten werden von dir ebenfalls unterstützt.

Profil

- Du verfügst über ein abgeschlossenes Studium oder eine abgeschlossene Ausbildung.
- Ein Interesse an hochmodernen IT-Themen sowie der Wunsch nach kontinuierlicher Weiterentwicklung im IT-Bereich zeichnen dich aus.
- Erfahrungen mit einschlägigen Herstellern sind von Vorteil, jedoch nicht zwingend erforderlich.
Als Teamplayer mit kommunikationsstarker Persönlichkeit bist du durchsetzungsstark und arbeitest zielorientiert, eigenverantwortlich sowie strukturiert.
- Du beherrschst Deutsch (C1) und Englisch fließend (B2) in Wort und Schrift.
- Dein Handeln spiegelt unsere Unternehmenswerte wider: Zuverlässigkeit und Lösungsorientierung.

Wir bieten

- **Attraktive Vergütung** sowie komfortable Rahmenbedingungen gemäß Tarifvertrag Elektrohandwerk Nordrhein-Westfalen (inkl. Tarifentgelt, Urlaubs-/Weihnachtsgeld, tariflichem Urlaub, Zeitkonto und Zuschlägen).
- **Sicherheit & Perspektive:** Eine unbefristete Anstellung in einem krisensicheren, wachsenden Unternehmen – mit vielfältigen Karrieremöglichkeiten und flachen Hierarchien.
- **Flexibilität & Freiheit:** Hybride Arbeitskonzepte und moderne Strukturen für eine gesunde Balance zwischen Job und Privatleben.
- **Starke Weiterentwicklung:** Nationale und internationale Weiterbildungsprogramme sowie gezieltes Training durch unsere SPIE Akademie für deinen nächsten Karriereschritt.
- **Vertrauen & Verantwortung:** Flache Hierarchien, kurze Wege und ein Umfeld, in dem dein Können geschätzt und dein Einsatz vom ersten Tag an gesehen wird.
- **Weitere Extras:** Prämien für Mitarbeiterempfehlungen, Dienstwagen mit Privatnutzung, ein lukratives Aktienprogramm sowie exklusive Corporate Benefits.

Kennziffer 2025-0475

Bezeichnung Junior Solution Sales Manager (m/w/d)

Einsatzort Leipzig

Vertragsart Unbefristet, Vollzeit

Stelle zu besetzen zum 01.12.2024

Ansprechpartner

Lukas König

