

Account Manager Sicherheitstechnik (m/w/d/)

Stellenangebote von SPIE Germany Switzerland Austria

ÜBER SPIE

Bonjour, Servus, Grüezi und Hallo, wir sind SPIE Germany Switzerland Austria. Wir – das sind 20.000 Technikbegeisterte an 750 Standorten in Deutschland, der Schweiz, Österreich und darüber hinaus, die sich gemeinsam mit unseren Kunden für eine klimafreundliche und digitale Zukunft stark machen. Mit unserer umfassenden Expertise und Begeisterung für technische Dienstleistungen geben wir das Beste für unsere Kunden – jeden Tag, in jedem Projekt.

SPIE Germany Switzerland Austria ist eine Unternehmenseinheit der SPIE Gruppe, dem unabhängigen europäischen Marktführer für multitechnische Dienstleistungen in den Bereichen Energie und Kommunikation.

SPIE Information & Communication Services GmbH sucht Sie ab sofort als

Account Manager Sicherheitstechnik (m/w/d/)

Einsatzort: Chemnitz, Dresden, Leipzig, Löbichau bei Gera

Kennziffer: 2025-1649

Arbeitszeit: Vollzeit (unbefristet)

Aufgaben

- Als Account Manager Sicherheitstechnik (m/w/d) kümmerst Du dich um die Betreuung unserer Bestandskunden und steuerst Impulse für unsere Vertriebsstrategien in der Region bei.
- Außerdem bist du für den Auf- und Ausbau des Vertriebsnetzwerkes, sowie für die Ansprache/Entwicklung von (strategisch wichtigen) Neukunden zuständig und generierst Folgeaufträge.
- Mit deiner markt- und technologieorientierten Expertise berätst Du, entdeckst Potentiale, aber auch Risiken in der Welt der Sicherheitstechnik.
- Vertriebsseitig entwickelst Du Kundenprojekte und begleitest diese ganzheitlich von der ersten Idee bis zur Umsetzung.

Profil

- Du bringst eine abgeschlossene Ausbildung mit Zusatzqualifikationen oder ein Studium im Bereich IT- oder Elektrotechnik oder einer artverwandten Richtung mit.
- Du hast langjährige Vertriebserfahrungen von Lösungen im Bereich der Sicherheitstechnik gesammelt. Dabei verfügst Du über tief ausgeprägte Markt-, Normen-, (z.B. DIN VDE 0833, DIN 14675) sowie Produktkenntnisse.
- Neben deinem professionellen Umgang mit Kunden und Partnern weist du ein sehr gutes Verhandlungsgeschick sowie ein sicheres und kommunikationsstarkes Auftreten auf. Dabei sicherst Du strategisch wichtige Meilensteine in unseren Zielmärkten. SPIE, gemeinsam zum Erfolg
- Darüber hinaus bist Du engagiert, leistungsbereit und motiviert, unsere Vertriebsziele maßgeblich zu prägen und unsere Unternehmung zielgerichtet mit auszubauen.

Wir bieten

- Langfristige Zusammenarbeit: Unbefristete Anstellung in einem krisensicheren und wachsenden Unternehmen mit vielfältigen Karrieremöglichkeiten in einer flachen Hierarchiestruktur
- Work-Life-Balance: flexible Strukturen, Zeitkonto, 30 Tage Urlaub • Entwicklungschancen und Perspektiven: nationale und internationale Weiterbildungsprogramme und Entwicklungsmöglichkeiten, gestützt durch die eigene SPIE Akademie
- Verantwortung: Eine Kultur mit flachen Hierarchien, bei der Sie ab dem ersten Tag volles Vertrauen genießen und Verantwortung übernehmen
- Weitere lukrative Benefits:
 - ❖ jährliche Sonderzahlung
 - ❖ Dienstwagen mit Privatnutzung
 - ❖ Mobiles Arbeiten
 - ❖ Prämien für Mitarbeiterempfehlungen
 - ❖ attraktives Beteiligungs-/Aktienprogramm
 - ❖ Plattform Corporate Benefits (Rabatte bei vielen Marken und Shops jeglicher Richtung)

Kennziffer 2025-1649

Bezeichnung Account Manager Sicherheitstechnik (m/w/d/)

Einsatzort Löbichau, Chemnitz, Dresden, Leipzig

Vertragsart Unbefristet, Vollzeit

Stelle zu besetzen zum nächstmöglichen Termin

Ansprechpartner

Lukas König

